



EXPRIMER
PUB - WEB - ÉVÉNEMENT

Business Developer

EXPRIMER : Créée en 1986 à Aix en Provence, nous accompagnons depuis plus de 31 ans des entreprises régionales, nationales et internationales à tous les niveaux de communication. Efficacité et convivialité sont les mots d'ordre de notre entreprise. EXPRIMER fait partie du Groupe ALTÉOR.

Plus d'info : <http://agence-exprimer.com/>

MISSIONS :

• Développement commercial

- Phoning
- Prise de rdv
- Tournée commerciale B2B
- Présentation de l'agence et de ses services
- Vente des différents services et produits de l'agence : Stratégie, conseils, création, exécution, événementiel
- Développement et fidélisation d'un portefeuille client

• Stratégie, conseil

- Rédaction de recommandation
- Conseil en rdv
- Analyse de besoins
- Rédaction des briefs pour les chefs de projet et les créatifs

• Connaissances

- Maîtrise parfaite d'office (Outlook, Excel, PowerPoint)
- Bonne connaissance du tissu économique régional
- Permis B : Obligatoire

QUI ÊTES-VOUS ?

- Vous habitez aux alentours d'Aix en Provence
- Titulaire d'un BTS commerce ou école de commerce niveau master, vous justifiez d'au moins 5 ans d'année d'expérience dans la vente ou l'accompagnement BtoB, avec une expérience probante dans la communication ou l'événementiel.-
- Vous êtes ponctuel, autonome, dynamique, à l'écoute et vous avez de bonnes capacités rédactionnelles.
- Vous avez une bonne expression orale et des facilités à vous exprimer en public.

Salaire fixe : 22.000€ à 33.000€ + part variable en fonction de la marge brute réalisée

Expérience dans le poste : Minimum 1 an

Statut du poste : Cadre du secteur privé

Zone de déplacement : nationale

Autres : voiture de service – téléphone portable