



COMMERCIAL CONSULTANT EN COMMUNICATION, INDEPENDANT SECTEUR : ÎLE DE FRANCE

EXPRIMER : Fondée en 1986 à Aix-en-Provence accompagne des entreprises régionales, nationales et internationales à tous les niveaux de la communication et plus particulièrement sur 5 axes : Conseil, Print, Digital, Stand & Event. **EXPRIMER** fait partie du Groupe ALTÉOR, qui compte aujourd'hui plus de 100 collaborateurs.

Créatifs, Directeurs artistique, Chefs de projets, Régisseur... Nous sommes de plusieurs générations, mais suivons le même chemin. L'expérience des uns combinée au dynamisme des autres sont des atouts incontestables pour une communication remarquable et remarquée.

Forte de son expérience, EXPRIMER a ouvert en 2020 une nouvelle antenne à Paris et propose ainsi tout son savoir-faire aux PME et ETI locales.

Parmi nos plus belles références : *Airbus, Areva, Groupe BPCE, Aquilus Piscine, Crédit Agricole, Les Nouveaux constructeurs, GRDF, CEA Cadarache...*

Plus d'infos : <https://agence-exprimer.com/>

Vos missions :

Notre nouvelle antenne Parisienne a besoin de vous !

Vous possédez une très bonne connaissance du tissu économique local et vous mènerez des opérations de prospections intensives pour développer un portefeuille clients dans les secteurs de l'immobilier, l'industrie, les nouvelles technologies, l'agroalimentaire, le tourisme...

Autonome et seul sur votre secteur vous êtes force de proposition, vous conseillez vos clients-prospects en leur proposant des solutions adaptées à leurs besoins de communication autour d'un process qui a fait ses preuves depuis plus de 30 ans.

Vous êtes un commercial dans l'âme !

Développement commercial

- Prospection téléphonique
- Prise de rendez-vous et tournée commerciale B2B
- Participation aux opérations de relations publiques sur votre secteur
- Présentation et vente des différents services de l'agence : Conseil et stratégie de communication media et hors media, création et production graphique print & digitale, stand et événementiel...
- Rédaction de recommandations stratégiques et propositions commerciales
- Le suivi opérationnel des projets une fois signés est réalisé par les directeurs(trices) de clientèle de l'agence.

Profil recherché

- Vous habitez en île de France. Vous êtes diplômé d'une formation commerciale/communication de niveau BAC +4/+5
- Vous avez minimum 10 ans d'expériences réussies sur des fonctions de commercial dans le secteur de la communication ou de directeur(trice) de clientèle en agence de communication avec une appétence toute particulière pour le commerce.
- Vous justifiez d'expérience dans la vente et l'accompagnement de PME et ETI
- Votre expérience en communication vous permet aujourd'hui d'apporter des conseils avisés et des solutions de communication 360°, dans l'air de temps.
- Vous êtes autonome, dynamique, à l'écoute et vous avez de bonnes capacités rédactionnelles

Vos compétences

- Vous possédez au minimum un BAC+4: Ecoles de Commerce, Communication ou Universités
- Une parfaite maîtrise d'Office 365 et des outils de base du parfait commercial (CRM)
- Une bonne culture et une curiosité naturelle pour le digital/marketing/communication
- Une bonne aisance relationnelle pour être en contact avec des prospects pointilleux

Type de contrat : Agent commercial indépendant

Rémunération : Commissions sur ventes

Expérience dans le poste : minimum 10 ans

Télétravail : Accepté

Zone de déplacement : Grand Paris

Secteur d'activité du poste : Agence de Communication Globale

Rejoignez-nous !

